



HOMOLOGAÇÃO DE NOVOS DEALERS
PARDUM CHIP PERFORMANCE

2022

QUEM SOMOS?

A **PARDUMCHIP** é uma empresa brasileira, focada no desenvolvimento de *softwares de injeção remapeados*, em parceria com engenheiros italianos com know-how de mais de 30 anos em modificações de módulos de injeção eletrônica (ECU). Atuamos nesse mercado a mais de 10 anos, e surgimos após experiências fracassadas em empresas do mesmo ramo. Uma história que nasceu com objetivo de trazer mudança, inovação, e praticidade, em um mercado que ainda engatinhava, mas que prometia ser muito promissor. Hoje, com mais de 10 mil veículos reprogramados, em 20 estados do Brasil, temos a certeza da escolha correta.

Ser nosso **DEALER** (revendedor) permite que você já receba um negócio pronto e formatado, e corte caminho da maioria das adversidades que uma empresa passa na criação e maturidade do negócio. Precisamos apenas do seu empenho!

DEALER: STANDARD OU FULL?

Temos 2 tipos de DEALERS, o *Standard* e o *Full*.

- **DEALER STANDARD:** Normalmente, o DEALER Standard é uma empresa ou profissional que já tem seu negócio, e quer ampliar o leque de atividades. Na maioria das vezes, ele adquire nosso equipamento de reprogramação, e passa a oferecer as soluções em performance e resolução de DTC's (*problemas em filtro de partículas (DPF), e válvula de recirculação de gases (EGR) em caminhonetes diesel, erros de sonda lambda em veículos com catalisador, entre outros*), sem necessidade de fazer investimentos em estrutura ou contratação de mão de obra. Nesse caso, solicitamos apenas uma identificação visual na empresa, contendo nossa logo, seja por meio de adesivagem de paredes, parte da fachada, ou ainda veículos. Esse formato se encaixa como mais uma fonte de renda e recursos para a empresa ou profissional, ainda que, na maioria dos casos, com o tempo, passe a ser a principal fonte de renda dos mesmos.
- **DEALER FULL:** O DEALER Full é uma empresa ou profissional focado unicamente no nosso negócio. Utiliza-se da marca **PARDUMCHIP**, deve adquirir os equipamentos para prestação de serviços (aparelho de reprogramação) e os produtos para complementação dos serviços (downpipes, pedais e outros), participar de treinamentos, e obedecer a uma série de regras simples, porém essenciais, para o sucesso do negócio. O DEALER full é um licenciado para utilização da marca, e deve preencher fachada da empresa, ambiente interno, uniformes, e adesivagem dos carros, além de outros, seguindo a padronização da marca, com nosso logotipo e cores.

PORQUE ENTRAR NESSE MERCADO?

- CRESCIMENTO PELA PROCURA DO SEGMENTO NOS ÚLTIMOS ANOS
- EXCELENTE RETORNO FINANCEIRO
- CRESCIMENTO DA PROCURA PELA RESOLUÇÃO DE PROBLEMAS (DTC/DPF/EGR)
- RÁPIDA EXECUÇÃO, NÃO DEMANDA MUITO TEMPO EM CADA SERVIÇO
- ESTRUTURA ENXUTA, NECESSITA POUCO ESPAÇO

PORQUE ESCOLHER NOSSA EMPRESA?

- NÃO PRECISA TER EXPERIÊNCIA NO NEGÓCIO – oferecemos todo o know-how
- DESENVOLVIMENTO DE NOVOS SOFTWARES EM TEMPO INTEGRAL
- CONSTANTE ESTUDO E DESENVOLVIMENTO EM SOFTWARES JÁ CONSAGRADOS
- 30 ANOS DE EXPERIÊNCIA EM SOFTWARES DE INJEÇÃO
- 10 ANOS DE EXPERIÊNCIA COMERCIAL COMO LOJA - não surgimos como franquia, nossa experiência está no funcionamento de uma empresa de performance, e por isso, temos 100% de conhecimento sobre como um DEALER irá atuar, quais problemas e indagações dos clientes, e isso nos permite prever todo tipo de situação
- TREINAMENTO PARA EQUIPE DE VENDAS, FINANCEIRO E EQUIPE TÉCNICA
- BENEFÍCIOS NAS AÇÕES DE MARKETING CONJUNTAS
- MAIS DE 15 UNIDADES EM PROCESSO DE HOMOLOGAÇÃO PARA USO DA MARCA
- EXCLUSIVIDADE DE ATUAÇÃO NA SUA REGIÃO
- SUPORTE ONLINE DEDICADO, PRONTO PARA RESOLVER TODOS OS TIPOS DE DÚVIDAS, SEJA TÉCNICO, COMERCIAL OU FINANCEIRO
- UTILIZAÇÃO DE UMA MARCA JÁ CONSOLIDADA
- PROFISSIONAL DE MARKETING IN LOCO EM NOSSA SEDE, OFERECENDO SUPORTE, ARTES, E TREINAMENTO PARA UTILIZAÇÃO DE REDES SOCIAIS E PROPAGANDAS
- REVENDEDORES INTERLIGADOS – nosso software pode ser gerenciado em qualquer um dos nossos revendedores, não somente na unidade em que foi feito o serviço
- FOCO NO CLIENTE

VANTAGENS **DONOSSO** SOFTWARE

- DESENVOLVIMENTO PRÓPRIO – não trabalhamos com mapas copiados
- UTILIZAÇÃO DE DINAMOMETRO E DATALOGGERS NA ELABORAÇÃO DOS SOFTWARES
- KNOW-HOW DE MAIS DE 30 ANOS
- RESPEITO AOS LIMITES DOS COMPONENTES MECANICOS
- SOFTWARES TOTALMENTE DENTRO DAS MARGENS DE SEGURANÇA, EVITANDO QUEBRAS
- SOFTWARES PERSONALIZADOS, DE ACORDO COM AS NECESSIDADES DOS CLIENTES
- ATENDEMOS CARROS POPULARES A ESPORTIVOS, CAMINHONETES, VANS, CAMINHÕES E MÁQUINAS AGRÍCOLAS



OPORTUNIDADE **DENEGÓCIO** – **DEALER** **FULL**

- CONDIÇÕES DE COMPRA DIFERENCIADAS
- ASSESSORIA PARA ENCONTRAR IMÓVEL PARA LOCAÇÃO E OPERAÇÃO
- PAGAMENTO FACILITADO
- RETORNO DE 3 A 8 MESES
- MARGEM DE LUCRO SUPERIOR A 70%
- ALTA LUCRATIVIDADE

REQUISITOS **PARA** **DEALER** **FULL**

- PERFIL DO DEALER: COMPROMETIDO COM O NEGÓCIO, IDENTIFICAÇÃO COM O CONCEITO E O RAMO DE ATIVIDADE, BEM RELACIONADO, IDÔNEO, HONESTO, AMBICIOSO, PRÓ ATIVO
- UTILIZAR SOMENTE SOFTWARE E EQUIPAMENTOS FORNECIDOS PELA **PARDUM CHIP**
- RESPEITAR OS PADRÕES GRÁFICOS E VISUAIS
- DIVULGAR CONSTANTEMENTE SEU NEGÓCIO
- TER FOCO DIÁRIO NO ANDAMENTO DAS ATIVIDADES DA LOJA
- MANTER AS DEPENDÊNCIAS DA EMPRESA EM BOM ESTADO
- PERMITIR VISITA SUPERVISIONADA ÀS INSTALAÇÕES DA LOJA DEALER

- CONSIDERAMOS REQUISITO IMPORTANTE, MAS NÃO INDISPENSÁVEL, A DEDICAÇÃO DE PELO MENOS 80% DO TEMPO COMERCIAL DO DEALER NO NEGÓCIO, ACERCA DE GARANTIR O SUCESSO DO MESMO
- GERENCIAR O ESTOQUE, AFIM DE ATENDER PRONTAMENTE OS CLIENTES
- ASSINATURA DO CONTRATO DE LICENÇA DE USO DA MARCA, E PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS E FORNECIMENTO DE MATERIAIS E PRODUTOS
- UTILIZAÇÃO DA FACHADA COM LOGO PADRÃO **PARDUM CHIP**



NOSSO TREINAMENTO

Oferecemos treinamento completo para que você e sua equipe possam entrar no mercado 100% preparados. Temos foco total no cliente, desde o momento em que ele é abordado, até o momento de fechamento da venda e entrega do veículo, o cliente precisa estar 100% satisfeito. Para isso, é importante que o atendimento, a prestação do serviço, e a qualidade do produto ou serviço que ele está recebendo atenda, ou esteja acima, das expectativas do cliente. Dessa maneira, ele passa a ser um cliente vendedor (aquele que falará bem dos serviços e trará novos clientes). Esse treinamento pode acontecer na nossa sede, online (e oferecemos todo suporte depois, para dúvidas, se houverem), ou pode acontecer na sua empresa (há um custo por deslocamento e hospedagem). Ele abrange:

- **COMERCIAL:** como vender nosso produto, como realizar um testdrive da maneira correta com o cliente, tabela de preços e ganhos de cada veículo (potência e torque), fechamento de vendas, aumento de ticket médio, pós venda, administração de CRM
- **TÉCNICO:** quais são nossos produtos e serviços, como instalar nossos produtos, como utilizar o equipamento de reprogramação e o programa de computador para enviar e receber os softwares
- **MARKETING:** utilização de redes sociais para propaganda e venda, prospecção de clientes. O próprio vendedor/comercial pode fazer o uso das redes sociais com nosso auxílio, pois temos profissional de marketing interno, que fornece mídias prontas, para propaganda, e vai auxiliar no dia-a-dia, além de dicas e possíveis participações conjuntas em eventos para publicidade
- **FINANCEIRO:** oferecemos todo o know-how de precificação do produto, quanto cobrar, parcelamento, faturamento. No business plan que faremos para sua empresa, traçamos metas de vendas e como atingi-las, para ter uma empresa saudável e altamente lucrativa

Nosso objetivo não é ser a maior, mas ser a melhor rede de performance do Brasil, levando satisfação aos clientes, lucros aos DEALERS, e realizando sonhos.

CONTATO

TELEFONE	(44) 3026-0020
WHATSAPP	(44) 99878-0203
EMAIL	sac@pardum.com.br
SITE	www.pardum.com.br
ENDEREÇO	Av. Duque de Caxias, n 1155 Zona 07 CEP 87020-025 Maringá - Paraná

